

John Deere batió récord en ingresos durante el año 2019



[Deere](#) & Company reportó unos ingresos netos de \$722 millones para el cuarto trimestre del pasado año, finalizado el 3 de noviembre de 2019, equivalente a \$2.27 por acción. Estos datos contrastan con los ingresos netos de \$785 millones, o \$2.42 por acción, durante el trimestre homólogo del pasado año, que terminó el 28 de octubre de 2018. Para el año fiscal 2019, el ingreso neto atribuible a Deere & Company fue de \$3.253 mil millones, o \$10.15 por acción, superando los \$2.368 mil millones, o \$ 7.24 por acción, de 2018.

Las ventas e ingresos netos mundiales **augmentaron un 5%** tanto en el cuarto trimestre como en el año completo de 2019 a \$9.896 mil millones y \$39.258 mil millones respectivamente. Las **ventas netas de las operaciones de equipos** fueron de **\$8.703 mil millones para el trimestre** y de **\$34.886 mil millones para el año**, en comparación con los respectivos totales de \$8.343 mil millones y \$33.351 mil millones en 2018.

"El desempeño de [John Deere](#) refleja continuas incertidumbres en el sector agrícola", asegura John C. May, director ejecutivo de la compañía. "Las persistentes tensiones comerciales, junto con un año de difíciles condiciones de cultivo y cosecha, han provocado que muchos agricultores

se vuelvan cautelosos a la hora de hacer grandes inversiones en nuevos equipos”.

“Además, los resultados de los servicios financieros han estado bajo presión debido a las pérdidas de arrendamiento operativo”, añade John C. May. “Al mismo tiempo, las condiciones económicas generales se han mantenido favorables. Esto ha respaldado la demanda de equipos más pequeños y condujo a resultados sólidos para el negocio de construcción y silvicultura de John Deere, que tuvo un año récord en ventas y ganancias operativas”.

“A pesar de los desafíos actuales, la perspectiva a largo plazo para nuestro negocio sigue siendo saludable y apunta a un futuro prometedor para John Deere”, apunta May. “Estamos especialmente alentados por la adopción de tecnologías de precisión y creemos que estamos bien posicionados para ser líderes en el desarrollo de soluciones más inteligentes, más eficientes y sostenibles para nuestros clientes. Al mismo tiempo, estamos comprometidos con la ejecución exitosa de nuestro plan estratégico y hemos iniciado una serie de medidas para crear una estructura organizacional más ágil que pueda operar con más velocidad y agilidad. Confiamos en que estos pasos conducirán a mejores eficiencias y ayudarán a la compañía a enfocar sus recursos e inversiones en áreas que tienen el mayor impacto en el rendimiento”.

De esta forma, se pronostica que el ingreso neto atribuible a Deere & Company para el **año fiscal 2020** estará en un rango aproximado de entre **\$2.7 mil millones a \$3.1 mil millones**.

Resumen de Operaciones

Las ventas netas de las **operaciones de equipos** en todo el mundo aumentaron un 5% en el último trimestre y, del mismo modo, un 5% durante todo el año en comparación con los mismos períodos en 2018. De esta forma, han reportado una ganancia operativa total de \$788 durante el trimestre y \$3.721 en todo el año.

Cabe destacar que los resultados de **Wirtgen** se incluyen para todo el año, mientras que el pasado ejercicio contenía diez meses de actividad. Los dos meses adicionales agregaron alrededor del 1% a las ventas netas de la compañía en 2019.

El ingreso neto en el cuarto trimestre y el año completo de 2019 se vio favorablemente influido por los ajustes discretos a la provisión para impuestos sobre la renta, incluidos los relacionados con la legislación de reforma tributaria de EE.UU. Los ajustes relacionados con la reforma fiscal fueron de \$41 millones y \$68 millones para los períodos respectivos. Los resultados del año anterior se vieron afectados favorablemente por \$37 millones en el cuarto trimestre y desfavorablemente afectados por \$05 millones para el período de doce meses debido a ajustes discretos a la provisión para ingresos impuestos relacionados con la reforma tributaria.

Las ventas de **agricultura y jardinería** aumentaron durante el trimestre y el año completo de 2019 debido a los índices de precio y a los mayores volúmenes de envío, parcialmente compensados

por los efectos desfavorables de la conversión de divisas. El beneficio operativo disminuyó en el trimestre y el año. La disminución del trimestre se debió principalmente a mayores costes de producción, mayores ventas, gastos administrativos y generales, los efectos desfavorables del cambio de divisas y mayores gastos de investigación y desarrollo. Para el año completo, la ganancia operativa ha disminuido en gran medida debido a los mayores costes de producción, los efectos desfavorables del cambio de divisas, el aumento de los costos de investigación y desarrollo, los mayores gastos de venta, administrativos y generales, y una mezcla de ventas menos favorable, parcialmente compensada por mayores volúmenes de envío. Ambos períodos se vieron afectados positivamente por el índice de precios.

Las ventas de **construcción y silvicultura** fueron mayores durante el trimestre y el año principalmente debido a mayores volúmenes de envío y realización de precios, parcialmente compensados por los efectos desfavorables de la conversión de divisas. La inclusión de las ventas de Wirtgen durante dos meses adicionales en 2019 representó aproximadamente el 4% del aumento de las ventas netas del año. La ganancia operativa de Wirtgen fue de \$67 millones para el trimestre y \$343 millones para todo el año, en comparación con los \$79 millones y los \$116 millones para los períodos correspondientes de 2018. Excluyendo Wirtgen, la disminución en los resultados de construcción y silvicultura para el trimestre se deben principalmente a una mayor producción costos, mayores ventas, gastos administrativos y generales, y una mezcla de ventas menos favorable, parcialmente compensada por mayores volúmenes de envío y realización de precios. Los resultados de todo el año 2019, excluyendo a Wirtgen, aumentaron como resultado de la realización de los precios y los mayores volúmenes de envío, parcialmente compensados por los mayores costos de producción y una mezcla de ventas menos favorable.

Excluyendo los ajustes de la reforma tributaria, la disminución en la utilidad neta de los **servicios financieros** para el trimestre y el año completo de 2019 se debió principalmente a los deterioros y mayores pérdidas en los valores residuales del arrendamiento operativo y márgenes financieros desfavorables, directamente compensados por los ingresos actualizados en una cartera promedio más alta. El trimestre también se benefició de una menor provisión para pérdidas crediticias.