COAG Murcia, contra la grandes bodegas por tirar por tierra el precio de la uva

COAG Murcia **ha arremetido contra la política de precios que vienen desarrollando en su región los grande grupos vitícolas, al considerar que tira por tierra el trabajo de los agricultores, a quien se les compra la uva muy por debajo de sus costes de producción. La organización agraria denuncia cómo a través de esta práctica las grandes bodegas vienen a marcar sus bajos precios para el resto del sector, tal y como sucedió en la pasada campaña, en la que se pagó por la uva Monastrell de esta Región 0,23€/Kilo.**

Desde COAG Murcia también se denuncia el agravio comparativo en el que incurren los grandes grupos vitícolas que dominan las compras de uvas en la Región de Murcia, con sede en la misma, al infringir al agricultor murciano un trato menos favorable que al de otras regiones. Concretamente, se critica el hecho de que para Castilla la Mancha y otras comunidades, se paga por vinos con calidades equiparables a las de las Denominaciones de Origen de Murcia precios muy superiores, que oscilan entre los 0,45€/kilo y 0,60€/kilo, duplicando y casi triplicando lo que se paga a los agricultores murcianos.

Esta forma de proceder por parte de las grandes bodegas podría ser susceptible de

> constituir una conducta vulneradora del derecho a la competencia, al aprovecharse de su posición dominante

Para esta organización no se sostiene la tendencia a la baja impuesta por los grandes grupos vitivinícolas en el precio que pagan por la uva en origen, ni la disparidad en el mismo entre diferentes zonas productoras, sobre todo si se tiene en cuenta varias cuestiones. Por un lado, el hecho de que los rendimientos por hectárea en la comunidad manchega, debido a la generalización de regadíos con aportaciones importantes de agua, son infinitamente superiores a los obtenidos en Murcia, especialmente en los secanos que, pese a sus bajas producciones, se distinguen por su enorme calidad, sin discusión en el ámbito enológico mundial.

Por otro, *esta política de bajos precios choca con una significativa bajada de la oferta*, tal y como evidencian unas condiciones de los mercados marcada por una bajada en las existencias de vino y mosto en bodegas y cooperativas, una reducción en la producción del viñedo por la falta de lluvias y la carestía de los riegos, una disminución del 15% registrada en la vendimia del Hemisferio Sur (lo que supone 8 millones de hectolitros menos que en la campaña pasada), una campaña en Europa que, en el mejor de los casos, se puede calificar de "media", debido a las bajadas en producción y a los problemas climatológicos y fitosanitarios en varios países, así como por una tendencia al alza en los volúmenes y precios a la exportación.

> Para COAG la postura incomprensible de las grandes bodegas lleva inexorablemente a la ruina del sector productor regional

Desde esta organización se advierte que el agricultor no va a poder soportar durante mucho tiempo más "estos precios insultantemente bajos para sus uvas, muy por debajo de sus costes de producción que el propio Instituto Murciano de Investigación y Desarrollo Agrario y Alimentario (IMIDA) ha establecido, según estudios recientemente actualizados, en torno a los 41 céntimos de euro/Kg".

La gravedad de esta situación se ve incrementada, aún más si cabe, por el hecho de que estos grandes grupos son los que marcan el precio de la uva a ofrecer por buena parte de las restantes bodegas de las DO, con el argumento de la necesidad de competencia en los mercados. Y sin que, en la mayor parte de las ocasiones, las diferencias en la calidad de las uvas entregadas tengan el reflejo que debería imponer la lógica en los posibles precios a percibir por el agricultor.

Fuente: COAG Murcia